

Intégration Vente Indirecte (Base nouvel entrant 2)

Objectifs

- Acquérir les connaissances de base sur la gamme N&B, la couleur, les logiciels fournis avec les MFP
- Développer son potentiel projectif et empathique.

Public

- Commerciaux débutants ou confirmés.

Pré-requis

- Avoir la formation intégration (la Base nouvel entrant)

Programme

- Micro Réseau
- Connexion N/B
- Présentation et manipulations des différentes méthodes de connexion de la gamme d'imprimantes Noir et Blanc
- Solutions Scans
- Présentation et manipulations des Solutions de scans
- Présentation et manipulations des solutions de scans
- Solutions d'archivage
- Présentation et manipulation des Solutions de Geide
- Solution de Gestion de Production
- Présentation et manipulations des Solutions de Gestion et de production

Evaluation

- QCM en fin de formation

Méthodes et moyens

- 10 postes informatiques
- support de cours
- Vidéo projecteur

Durée

- 5 jours (35 heures)

Nombre maximum de participants

- 8 personnes

Lieu

- Rungis ou Région