

Integrated Cloud
Applications & Platform Services



Differenzia la tua attività con Oracle PartnerNetwork

Specialized. Riconosciuto da Oracle. Preferito dai clienti.

ORACLE®

OPN Specialized - Riconosciuto da Oracle.
Preferito dai clienti.





L'iscrizione a Oracle PartnerNetwork ti consente di differenziare la tua attività, di stabilire un contatto con i clienti e di sfruttare il portafoglio più completo di prodotti software e hardware nel settore IT aziendale.

Con Oracle PartnerNetwork (OPN), Oracle sta trasformando il modo in cui i partner sviluppano le loro attività. OPN offre ai membri l'accesso alla formazione, alle risorse, agli strumenti di Go-to-Market e ai servizi di supporto specifici per i partner. Vantaggi così preziosi consentono ai partner di conseguire lo stato Specialized e di essere riconosciuti per la loro particolare esperienza. La specializzazione contribuisce inoltre ad aumentare i ricavi e migliorare la customer satisfaction. Scopri nuove opportunità di mercato e offri più valore ai tuoi clienti sfruttando tutti i vantaggi offerti da OPN.

Portafoglio di prodotti senza precedenti

Oracle offre ai propri partner la possibilità esclusiva di partecipare alla fornitura delle soluzioni aziendali software e hardware più complete, aperte e integrate al mondo, dalle applicazioni al disco.

Enorme base installata presso i clienti

Con oltre 390.000 clienti in tutto il mondo e grazie al vasto portafoglio di prodotti Oracle, le possibilità di up-selling e cross-selling sono uniche nel settore.

La scelta migliore per l'economia di canale

Quando sviluppano, vendono, integrano o implementano prodotti e soluzioni Oracle, le aziende sfruttano le opportunità offerte da vendite redditizie e da servizi vantaggiosi. Oltre ai margini di rivendita standard, il programma di incentivi OPN premia i partner più allineati particolarmente attenti alle aree specifiche di attività di rivendita e referral.

Oracle PartnerNetwork

Specialized. Riconosciuto da Oracle. Preferito dai clienti. Sfrutta questa opportunità e iscriviti oggi stesso.

INFORMAZIONE: Oracle si impegna con i propri partner, le cui attività rappresentano circa il 40% dei ricavi e circa l'80 percento delle transazioni di Oracle.



**PARTNER BUSINESS
CENTER: DISPONIBILI IN
TUTTO IL MONDO**

Vantaggi di Oracle Partner Business Center per i membri a livello Silver o superiore

- Rete globale di oltre 1.000 consulenti aziendali per i partner dedicati
- Accesso a call center di livello mondiale situati a Buenos Aires, Bucarest, Bangalore e Pechino
- Supporto 24 ore su 24 disponibile in 24 lingue
- Assistenza tramite email, telefono e chat

Ottimizzazione: semplicità e potenza contemporaneamente

I partner Oracle possono partecipare al programma Oracle PartnerNetwork nella misura più adeguata al proprio modello aziendale grazie alla possibilità di scegliere il livello e il tipo di impegno con Oracle e di decidere se acquisire una profonda esperienza in un'area di soluzioni oppure offrire un intervallo di soluzioni diverse. In OPN tutte le opzioni sono riconosciute e premiate.

Diamond

Diamond è il livello più elevato in OPN. Per conseguirlo, oltre a soddisfare altri criteri che testimonino la loro vasta e profonda competenza, i partner devono avere 30 specializzazioni qualificanti. I membri OPN a livello Diamond collaborano di frequente con Oracle sui progetti per i clienti globali più importanti.

Platinum

Il livello Platinum è pensato per partner Oracle che hanno ottenuto almeno cinque specializzazioni qualificanti, applicazioni Oracle Exastack Ready o Oracle Validated Integrations. I membri OPN a livello Platinum sono riconosciuti per la loro esperienza in un'ampia gamma di prodotti e tecnologie e hanno diritto a promozioni esclusive e supporto dedicato.

Gold

I membri OPN a livello Gold sono idonei a sviluppare, vendere e implementare l'intero stack di prodotti e soluzioni Oracle. Il livello Gold è quello cui la maggior parte dei partner sceglie di iscriversi ed è il primo che i partner possono conseguire per la specializzazione. Tali partner sviluppano competenze sfruttando i vantaggi offerti dalle risorse di formazione completa, di vendita e di marketing disponibili a questo livello.

Silver

I partner a livello Silver possono rivendere e sviluppare prodotti disponibili nell'ambito del programma Oracle 1-Click Ordering nonché determinati prodotti hardware, ad esempio Oracle Database Appliance. Grazie a una modalità di partecipazione al programma OPN conveniente e al contempo scalabile, l'appartenenza al livello Silver consente ai partner di diventare rapidamente più competitivi e contribuisce a farne crescere l'attività con Oracle.

Cloud Registered

Il livello Cloud Registered è destinato ai nuovi partner Oracle e offre l'opportunità di iscriversi a Oracle PartnerNetwork e di iniziare il proprio percorso creando business con Oracle Cloud. I vantaggi includono la possibilità di rivendere Oracle Platform-as-a-Service and Infrastructure-as-a-Service, l'accesso a OPN Cloud Business Builder per le vendite, la formazione e le risorse di marketing e tecniche, nonché la visibilità con il branding Oracle.

Remarketer

I Remarketer rivendono prodotti Oracle selezionati nell'ambito del programma Oracle 1-Click Ordering tramite VAD (Value Added Distributor) autorizzati Remarketer. I Remarketer non devono firmare accordi per partner Oracle né pagare alcuna quota di membership a OPN.

INFORMAZIONE: La specializzazione semplifica ai clienti la scelta del partner giusto per sviluppare e implementare soluzioni aziendali in base alle competenze certificate e all'esperienza consolidata che possiedono.

Riconoscimento dell'impegno dei partner

Oracle riconosce formalmente i partner che hanno investito tempo e risorse nello sviluppo di competenze rilevanti in prodotti e soluzioni Oracle specifici ed è impegnata nell'offrire valore a tre gruppi principali di utenti, ovvero la comunità di partner, i clienti finali e la propria forza di vendita interna. Grazie al programma OPN, i partner possono distinguersi per essere riconosciuti da questi tre gruppi di destinatari in numerosi modi diversi.

I membri OPN a livello Gold o superiore possono ottenere lo stato Specialized, un riconoscimento assegnato in seguito alla valutazione del livello di competenza e dei risultati aziendali raggiunti dal partner in un'area specifica. I partner possono effettuare la scelta in un'ampia gamma di specializzazioni disponibili nel portafoglio di prodotti Oracle. Le aziende che hanno ottenuto la specializzazione si distinguono per gli aspetti seguenti:

- Risultati verificati in termini di competenza ed esperienza in tutte le aree di attività
- Riconoscimento da parte di Oracle per la conoscenza approfondita dei prodotti e del settore in cui operano e per il valore aggiunto garantito ai clienti
- Preferenza da parte dei clienti e del team di vendita di Oracle con referenze convalidate per ogni area di specializzazione

Potenziamento dei clienti

Con oltre 25.000 partner Oracle tra cui effettuare una scelta, i clienti Oracle devono disporre di un modo semplice ed efficiente per trovare, valutare e confrontare partner potenziali per iniziative IT proposte o continue. Con un processo più semplice e più intuitivo, il programma OPN accelera il ciclo di vendita mettendo in corrispondenza clienti e partner in modo più rapido e più efficiente e determinando in tal modo l'utilizzo ottimale delle soluzioni Oracle. Sia nel caso in cui i clienti cerchino assistenza per un'applicazione aziendale o che ricerchino una soluzione per un mercato verticale particolare, il programma OPN consente loro di individuare un partner con la capacità e la conoscenza adeguate.

Mettere in contatto clienti e partner

I membri OPN ricevono numerose opportunità per promuovere le loro soluzioni basate su Oracle univoche. I membri OPN che conseguono gli stati Specialized, Oracle Exastack Ready, Oracle Exastack Optimized e Oracle Validated Integration ottengono un posizionamento preferenziale sulle piattaforme di marketing, ad esempio OPN Solutions Catalog e Oracle.com. e vengono inoltre inclusi con priorità massima nelle attività Go-to-Market di Oracle. In effetti, per la maggior parte delle iniziative regionali, di sviluppo sul campo e di progetti pilota sulle richieste, per Oracle la specializzazione rappresenta un prerequisito per la partecipazione. I partner OPN Specialized possono inoltre sfruttare branding, logo e segnaletica distinti durante gli eventi Oracle.



"Il valore principale del programma OPN Specialized consiste nel fatto che i clienti sono finalmente in grado di riconoscere la nostra esperienza e la nostra competenza convalidate da Oracle. Il programma rivela inoltre gli aspetti ottimali dei migliori partner per rappresentare Oracle".

Farhad Aspy Fatakia
Director
Ora-Tech Systems (Pvt.)
Ltd. Pakistan

INFORMAZIONE: OPN offre ai membri l'accesso al portafoglio di straordinari prodotti Oracle nonché la possibilità di sviluppare e vendere prodotti leader sul mercato particolarmente apprezzati, come comprovato dall'ampia base installata di clienti Oracle.



VANTAGGI PER I PARTNER SPECIALIZZATI

I partner Oracle che conseguono lo stato Specialized, Oracle Exastack Ready, Oracle Exastack Optimized o Validated Integration hanno diritto a ricevere maggiori vantaggi, tra cui, a titolo esemplificativo:

- Massimo riconoscimento in Oracle per la conoscenza approfondita di prodotti Oracle
- Posizionamento in OPN Solutions Catalog
- Richieste di supporto tecnico
- Branding esclusivo e logo OPN Specialized

Risorse di maggior valore

Formazione

I membri OPN possono conseguire le proprie competenze grazie a numerose opportunità didattiche e a opzioni di formazione espanse che includono le seguenti:

- Accesso all'OPN Competency Center, uno strumento di formazione in linea gratuito con percorsi di apprendimento guidato basati sui ruoli che consente alle persone di diventare esperti Oracle in un'ampia gamma di funzioni, ad esempio vendita, prevendita, supporto e implementazione
- Boot Camp sull'implementazione esclusivi e specifici per i partner
- Tariffe scontate per lezioni in formato live o Live Virtual Class di Oracle University

Oracle Solutions Catalog

Oracle ha stabilito un sistema di preferenze che consente ai clienti di trovare rapidamente il partner giusto con l'esperienza necessaria alle loro esigenze.

Il Solution Catalog è un elenco in linea ospitato in Oracle che fornisce a clienti acquisiti, clienti potenziali e impiegati Oracle accesso immediato a soluzioni e servizi di membri OPN in tutto il mondo.

Licenze di sviluppo e dimostrative

I membri OPN possono accedere gratuitamente alle licenze software di tecnologia Oracle per scopi dimostrativi e di sviluppo nonché acquisire il diritto di accedere a licenze dimostrative e di integrazione per Oracle Applications.

Iscriviti oggi stesso al programma Oracle PartnerNetwork

Inizia oggi stesso. Per ulteriori informazioni, visita il sito Web all'indirizzo oracle.com/partner e seleziona Partnership con Oracle > Per iniziare.

INFORMAZIONE: oltre 25.000 aziende traggono vantaggi dalla partecipazione al programma Oracle PartnerNetwork. Aumenta la tua opportunità. Partecipa al programma OPN e sfrutta lo straordinario portafoglio di prodotti Oracle, le opportunità di up-selling e cross-selling esclusive e la scelta migliore per l'economia di canale.



CONTATTACI

Per ulteriori informazioni, contatta l'Oracle Partner Business Center al numero **+1.800.323.7355** per parlare con un rappresentante Oracle o visita il sito oracle.com/partners.

AL DI FUORI DEL NORD AMERICA
Visita il sito Web all'indirizzo oracle.com/corporate/contact/global.html per conoscere il numero di telefono della sede locale Oracle competente.



ORACLE®

Oracle Corporation

SEDE PRINCIPALE
500 Oracle Parkway
Redwood Shores
CA 94065 U.S.A.
U.S.A.

RICHIESTE GENERALI

Telefono:
+1.650.506.7000
+1.800.ORACLE1

Fax:
+1.650.506.7200

oracle.com



Oracle is committed to developing practices and products that help protect the environment

Copyright © 2014, Oracle e/o relative consociate. Tutti i diritti riservati. La presente documentazione viene fornita a puro titolo informativo e il suo contenuto è soggetto a modifiche senza preavviso. Oracle non garantisce che il presente documento sia esente da possibili errori, ed esclude qualsiasi altra garanzia o condizione, sia esplicita che implicita o prevista da norme di legge, ad inclusione delle garanzie implicite e delle condizioni di commerciabilità o idoneità a un particolare scopo. Oracle declina in modo specifico ogni responsabilità in relazione alla presente documentazione e qualsiasi obbligazione contrattuale dovuta in modo diretto o indiretto alla presente documentazione. La presente documentazione non può essere riprodotta o trasmessa in alcuna forma o con alcun mezzo, elettronico o meccanico, per alcuno scopo, senza il preventivo permesso scritto di Oracle.

Oracle e Java sono marchi registrati di Oracle e/o delle relative consociate. Altri nomi possono essere marchi dei rispettivi proprietari.

Intel e Intel Xeon sono marchi o marchi registrati di Intel Corporation. Tutti i marchi SPARC sono usati su licenza e sono marchi o marchi registrati di SPARC International, Inc. AMD, Opteron, il logo AMD e il logo AMD Opteron sono marchi o marchi registrati di Advanced Micro Devices.

UNIX è un marchio registrato di The Open Group.

100283264 | C19161