

Choisissez le produit adapté à vos besoins :

VERSION
Commerce de détail

VERSION
MODE

VERSION
PRO



Point de Vente

Commerce de détail

2009

Pour tous les commerçants



Envie de développer le chiffre d'affaires de votre commerce ? Optez pour cette solution 2 en 1 : la rapidité d'une caisse enregistreuse et la puissance d'une gestion commerciale. Encaissements, gestion des ventes, consultation du stock en temps réel, fidélisation des clients et transfert des données en comptabilité sans aucune ressaisie. N'attendez plus pour accroître la rentabilité de votre magasin !

LES 5 POINTS CLES

**Gagnez
en performance**

Scannez les étiquettes codes-barres de vos articles et enregistrez les achats de vos clients. Puis encaissez les règlements de vos clients aussi rapidement qu'avec une caisse enregistreuse.

**Gérez
votre activité**

Appuyez-vous sur un logiciel puissant pour piloter l'ensemble de votre activité : gestion des achats, des ventes, des stocks, Gestion de la Relation Client, multi-devises, transfert en comptabilité.

**Optimisez
vos ventes**

Fidélisez votre clientèle à l'aide de cartes de fidélité, bons d'achat, chèques cadeaux... Puis évitez les ruptures de stock en consultant en temps réel l'état de vos stocks et réapprovisionnez si nécessaire.

**Analysez
efficacement**

Profitez d'une puissance d'analyse importante avec des statistiques détaillées (tarifs, articles, clients...) mais aussi modulables selon vos besoins à l'aide de tableaux croisés.

**Communiquez
facilement**

En fin de journée, éditez votre Z de caisse. Puis générez sans ressaisie vos écritures comptables et transférez-les vers EBP Compta ou au format du logiciel de votre Expert-Comptable*.

ZOOM sur des fonctions clés

L'encaissement

Besoin d'encaisser rapidement le règlement de vos clients ? Faites le choix d'une solution simple, innovante et personnalisable. Afin de professionnaliser l'image de votre entreprise et répondre aux spécificités de votre activité, ce logiciel propose de nombreux outils personnalisables.

Une caisse entièrement paramétrable

Personnalisez votre écran de vente selon vos besoins et vos préférences. Choisissez les fonctions de caisse dont vous avez besoin et paramétrez votre écran de vente : de la couleur du fond d'écran jusqu'à la taille d'un bouton.

Le mode écran tactile

Retrouvez tous les réflexes d'une caisse standard avec le mode écran tactile.

La facturation

Gagnez en efficacité ! Enregistrez les achats de vos clients et scannez les étiquettes codes-barres de leurs articles.

Le paiement

Encaissez les règlements de vos clients aussi rapidement qu'avec une caisse enregistreuse. Offrez la possibilité à vos clients de régler le montant avec plusieurs moyens de paiement (carte bleue, chèque, espèces, ticket restaurant...).



Personnalisez votre écran de vente et vos tickets de caisse

Les documents de vente et relances clients

Votre activité nécessite la gestion des clients en compte ? EBP vous accompagne dans la rédaction de vos documents de vente : de la rédaction d'une commande à l'impression d'une facture.

Circuit des pièces de ventes

Gagnez du temps au quotidien dans la réalisation de vos documents de vente. Évitez les ressaisies inutiles et transférez automatiquement votre commande client en facture. Vous pouvez également saisir directement une facture.

L'échéancier

Offrez la possibilité à vos clients de régler le montant de leurs achats en plusieurs fois. Puis éditez un échéancier afin de visualiser très rapidement les sommes non réglées. Vous pourrez ainsi agir sur votre trésorerie et relancer vos clients.

Relance clients

Un client tarde à payer ? Relancez-le sans plus attendre ! Sélectionnez le niveau de relance adapté. Puis, d'un simple clic, envoyez-lui la lettre par e-mail au format PDF.



Présentez à vos clients des documents professionnels

La fidélisation de votre clientèle

Gérez efficacement votre commerce et développez votre chiffre d'affaires. Mettez en place, très simplement, une stratégie de fidélisation pertinente et efficace.

Cartes de fidélité

Automatisez la gestion de vos cartes de fidélité en fonction d'un nombre de points, d'un chiffre d'affaires ou d'un nombre de passages en caisse. Vous attribuez ensuite le type de gain : une remise, un article offert ou un bon d'achat.

Chèques cadeaux

Proposez à vos clients l'achat de chèques cadeaux. Ils pourront les offrir à leurs proches et vous pourrez ainsi conquérir de nouveaux clients.

Soldes et promotions

Rythmez votre activité commerciale en fonction des saisons et des événements. Mettez en place des opérations ciblées et déterminez une date de début et une date de fin d'opération.



Fidélisez vos clients à l'aide de cartes de fidélité, chèques cadeaux...

La gestion des stocks

Pour gérer vos stocks en toute tranquillité, EBP Point de Vente Commerce de détail met à votre disposition une gestion complète des stocks : de la saisie des bons d'entrées et des bons de sorties, à la gestion de l'inventaire.

Les documents pour gérer les stocks

La gestion des stocks s'effectue au fur et à mesure des bons d'entrées et des bons de sorties ainsi que lors de la validation des documents de ventes et d'achats.

Le réapprovisionnement automatique

Évitez les ruptures de stock et mettez en place un système de réapprovisionnement automatique. Pour chacun des articles, définissez le stock minimum et le stock d'alerte.

L'inventaire

Saisissez votre inventaire à l'aide d'un assistant et d'un document de synthèse prêt à l'emploi.



Consultez en temps réel l'état de vos stocks depuis votre écran de vente

Les statistiques

Véritable outil d'aide à la décision, EBP Point de Vente Commerce de détail vous permet de visualiser très rapidement les chiffres clés de votre activité.

Palmarès des articles

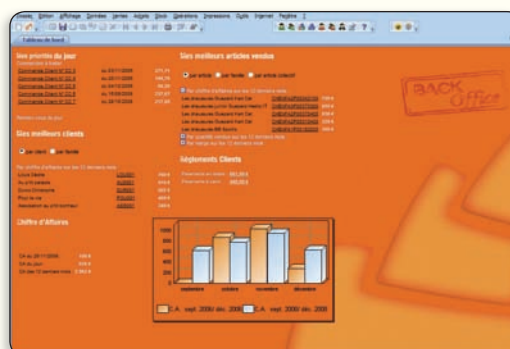
Imprimez le palmarès de vos articles et analysez le chiffre d'affaires généré. Envie de doper vos ventes ? Accordez des remises sur les articles qui remportent le moins de succès.

Répartition des ventes par tranche horaire et par vendeur

Obtenez, sous forme de tableaux, des statistiques détaillées sur la répartition de votre activité.

Statistiques de ventes par tarif

Analysez le nombre de ventes réalisées par tarif. Vous tenez un magasin de vente à emporter ? Vous pourrez identifier très clairement la répartition du chiffre d'affaires entre «les ventes sur place» et «les ventes à emporter».



Visualisez l'essentiel de votre activité

Fonctions Principales EBP Point de Vente Commerce de détail 2009

Logiciel 2 en 1 : Gestion Commerciale + Encaissement

Caractéristiques générales

- Conforme au Bulletin Officiel des Impôts (BO) 13L-1-06 n°12 du 24 janvier 2006, Contrôle des Comptabilités Informatisées, au moyen d'un renforcement des procédures de contrôles au moment du transfert en comptabilité des factures émises
- Personnalisation des listes (rajout ou suppression de champs) et de tous les modèles d'impression
- Outil de sauvegarde multi-supports et restauration des données
- Gestion des utilisateurs avec définition des droits
- Tableau de bord (chiffre d'affaires journalier, indice de vente, fréquentation/chiffre d'affaires)
- Consultation et filtrage des tickets : en attente, en compte, réglés, transférés en factures

Gestion Commerciale (Back Office)

Gestion des fichiers

- Nombre illimité de dossiers
- Fichiers clients (nombre illimité de contacts), commerciaux, articles
- Gestion des codes-barres à prix et poids variables

Gestion des achats et des ventes

- Devis, commandes, bons de livraison, factures
- Gestion de la DEEE (Déchets des Equipements Electriques et Electroniques)
- Recherche sur les lignes de pièces : numéro de série, code article...
- Saisie déportée des devis, commandes, bons de livraison et factures
- Transferts et regroupements de pièces
- Facturation HT ou TTC
- Gestion multi-devises, multi-échéances
- Livraison/réception globale ou partielle des commandes avec gestion des reliquats
- Gestion des remises articles ou clients avec choix de la priorité
- Multi-facturation périodique
- Grille tarifaire par client
- Gestion des soldes et promotions
- Recherche des articles par référence fournisseur dans les pièces d'achat et les pièces de vente
- Impression des étiquettes avec prix normal et prix soldé
- Consultation des tickets de caisse

Gestion des stocks

- Bons d'entrées, bons de sorties
- Fabrication des articles composés
- Saisie de l'inventaire

Gestion de la Relation Client

- Grille de classification
- Rattachement des actions d'un client à une affaire

Fidélité client

- **Nouveau** Historique de la fidélité par client (tickets, gains)
- Gestion des cartes de fidélité (par point, par chiffre d'affaires, par nombre de passages en caisse)
- **Nouveau** Calcul du CA hors promotion
- Gestion des remises, articles offerts, bons d'achat
- Chèques cadeaux

Statistiques

- Consultation des statistiques depuis la fiche tiers et la fiche article
- Palmarès des articles, meilleurs vendeurs
- Activité du magasin par tranche horaire et par vendeur
- Panier moyen, indice de vente
- Statistiques globales illustrées par un graphique (tableau de bord)

Import/Export des fichiers

- Génération de fichiers PDF avec envoi par e-mail depuis toutes les éditions et exportations au format EXCEL®, JPEG, TIFF, HTML, RTF
- Transfert en comptabilité des factures, tickets de caisse et mouvements de caisse au format du logiciel de l'Expert-Comptable : EBP, CEGID (Sisco et PGI), SAGE LIGNE 100, COALA, CCMX (Winner et AS400), CIEL, QUADRATUS, ISAGRI, AZUR, CADOR-DORAC, APISOFT, COTE OUEST, GESTIMUM
- Importations et exportations paramétrables des fichiers articles, familles d'articles, clients et fournisseurs
- Lien avec le logiciel EBP Cartographie & Décisions PRO (à acquérir séparément)

Encaissement (Front Office)

- Mode TSE
- Personnalisation de l'écran de vente
- Edition de ticket de caisse personnalisé
- Mode formation
- Mode écran tactile

Gestion des ventes comptoir

- Ventes en attente, avec impression du ticket en attente
- **Nouveau** Gestion des articles liés pour les ventes additionnelles
- Modification du mode de règlement sur un ticket validé
- Ventes en compte

- Gestion des retours articles
- Gestion des avoirs
- Multi-règlements : carte bancaire, chèque, espèces, ticket restaurant, bon d'achat, chèque cadeau, avoir
- Regroupement de tickets en facture

Caisse

- Suivi du fond de caisse
- Mouvements de caisse avec la création de types de mouvements de caisse
- Clôture de caisse avec déclaration des montants en caisse (en aveugle ou non) et impression du Z de caisse
- Impression du X de caisse, journal de caisse

Suivi des clients

- Saisie des règlements pour la vente en compte
- **Nouveau** Remise en banque automatique des paiements CB

Compatible OPOS



EBP Point de Vente Commerce de détail est compatible avec les principaux périphériques d'encaissement du marché. Toutes les imprimantes tickets, afficheurs, tiroirs caisse, compatibles OPOS avec interface série ou parallèle pourront fonctionner avec EBP Point de Vente Commerce de détail.

Parmi les marques compatibles : EPSON, TOSHIBA, AURES, METRO-LOGIC, ZEBRA

Pour connaître la liste des périphériques compatibles, consultez notre site www.ebp.com

Configurations Minimales Requises :

- Processeur : P4 2 GHz ou équivalent
- Mémoire : 512 Mo (1 Go pour Windows Vista®)
- Ecran : résolution 1024x768 en 16 bits⁽¹⁾
- Espace disque libre : 500 Mo

(1) Excepté pour EBP Point de Vente Front Office : écran supportant une résolution de 800*600

Systèmes d'exploitation supportés :

- Windows XP® SP2
- Windows Vista® SP1*

*Windows Vista® version 32 bits
Windows XP® et Vista® sont des logiciels dont vous devez faire l'acquisition préalablement à l'utilisation du logiciel.

