



Ligne 100 pour PME-PMI

La référence pour vos solutions de gestion d'entreprise



# INDUSTRIE

La solution de gestion commerciale avancée  
pour l'Industrie

The logo for 'sage' is written in a white, lowercase, sans-serif font.

La gestion en toute sérénité.

## Capitalisez sur l'expertise Sage

Responsable d'une PME/PMI, vous cherchez de nouvelles perspectives pour **piloter** votre entreprise, **analyser** ses performances, **optimiser** son fonctionnement et soutenir son développement. Les solutions de gestion d'entreprise de Sage abordent toutes les facettes de votre activité et prennent en compte les spécificités de votre entreprise.

### Un partenariat performant : éditeur, revendeur, utilisateur

Sage accompagne ses clients dans leur croissance grâce à ses investissements en R&D qui lui permettent d'anticiper les évolutions légales, fiscales et techno-logiques, et assure le plus haut niveau de service et d'assistance possible.

En s'appuyant sur un réseau de près de 3 500 revendeurs, Sage fournit aux PME-PMI la proximité et l'accompagnement nécessaires pour utiliser et déployer ses solutions de gestion avec efficacité et sérénité.

### Des solutions qui accompagnent le développement de l'entreprise

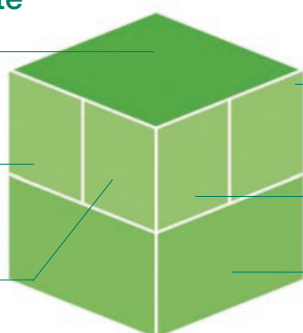
Fruit de plus de vingt années d'expérience au contact des PME-PMI, la Ligne 100 de Sage repose sur une offre complète et modulaire : Gestion Comptable, Gestion de l'Activité Commerciale, Gestion de la Paie, Gestion Financière, Outils Décisionnels... Sage accompagne le développement de l'entreprise et lui fournit les outils indispensables au quotidien : des logiciels de dernière génération aux fonctionnalités évoluées pour plus de performance, d'envergure, d'automatisation et d'ouverture.

### La Ligne 100 de Sage : une offre complète et modulaire

Gestion de l'**Activité Commerciale**

Gestion **Comptable**

Gestion **Financière**



Gestion **de la Paie**

Outils **Décisionnels**

**Services**

### Des solutions parfaitement intégrées

La Ligne 100 est une solution ouverte qui s'intègre parfaitement à votre organisation et à votre système d'information : elle peut être aisément complétée de développements sur mesure pour aller encore plus loin dans la prise en compte de vos problématiques.

Quels que soient vos besoins de gestion, Sage vous apporte la réponse au juste prix, adaptée aux besoins spécifiques de votre entreprise, qu'elle soit dans le secteur du Négoce, des Services ou de l'Industrie. ■

*De la Gestion Comptable à la Paie, en passant par la Fabrication ou les Stocks, la Ligne 100 de Sage répond de manière approfondie et modulaire aux attentes des PMI.*



## Gestion Commerciale 100 pour l'Industrie : approvisionnement, fabrication et livraison sont les maîtres mots

Simulations de fabrication, calcul du rapport besoins-ressources, fabrication à la commande ou en stock, en petites ou moyennes séries...

**L'Industrie obéit à des besoins en gestion commerciale très spécifiques** Sage propose un logiciel qui prend en charge les principales problématiques de gestion d'une PMI et fournit aux 10 000 PMI qui utilisent déjà cette solution tout un ensemble de fonctionnalités puissantes, adaptées, simples d'utilisation et accessibles.

Gestion Commerciale 100 pour l'Industrie prend en charge toute la structure commerciale de l'entreprise, du simple besoin de facturation à la gestion des livraisons des stocks, des approvisionnements, et propose un module de fabrication avancée extrêmement performant. Il permet de calculer les composants et ressources mobilisés et centralise l'ensemble des fonctions de fabrication jusqu'au calcul des coûts de production. C'est un véritable support d'aide à la fabrication qui permet de réduire les coûts et délais de fabrication tout en fiabilisant la production :

- ▶ GESTION DES NOMENCLATURES
- ▶ SUM AFFINÉ DES COÛTS DE FABRICATION
- ▶ SUPPORT ACTIF D'AIDE À LA FABRICATION
- ▶ DÉCOMPOSITION DES ÉTAPES DE FABRICATION

Un outil de travail optimisé, notamment pour les responsables d'atelier, les bureaux d'études et les responsables logistiques. ■



# Fonctionnalités clés pour les PMI



## ► FABRICATION AVANCÉE

**Suis-je capable d'honorer les commandes de mes clients ? Et dans quels délais ? De quelles capacités de production dispose mon entreprise ?**

Autant de questions auxquelles les fonctionnalités de fabrication avancée de Gestion Commerciale 100 pour l'Industrie permettent de répondre efficacement.

- **Interrogation des capacités de fabrication.**
- **Simulateur de fabrication** définissant le nombre de produits finis fabricables à partir d'une quantité à fabriquer.
- **Mise en évidence** visuelle des disponibilités des composants (alertes).
- **Calcul des besoins bruts** : somme des demandes de la nomenclature produit.
- **Calcul des besoins nets** : différence entre les besoins bruts et le stock disponible, en tenant compte des prévisions de réception et du niveau souhaité de stock de sécurité.

## ► SUIVI DES COÛTS DE FABRICATION

**Quels sont mes coûts de fabrication ? Mes produits fabriqués sont-ils vraiment rentables ? Quelle est ma marge ?**

Gestion Commerciale 100 pour l'Industrie permet de suivre précisément les ressources consommées : matières premières, pièces, main d'œuvre, machines, outils... À ce titre, elle constitue une aide à la décision précieuse pour le calcul de rentabilité de la production de l'entreprise.

- **Gestion complète du coût réel** incluant les ressources et les composants mobilisés.
- **Recalcul du prix de revient.**

## ► GESTION DE GAMMES DE PRODUITS

**Combien reste-t-il de robes rouges en taille 40 dans le dépôt de Toulon ? Le stock est-il suffisant ou dois-je lancer une nouvelle fabrication ?**

Gestion Commerciale 100 pour l'Industrie propose des fonctions de gestion de gammes de produits à double entrée (taille, couleur par exemple). Elle permet également de gérer les notions de longueurs/largeurs, textures/épaisseurs, etc. Vous pouvez ainsi aisément interroger vos stocks sur l'ensemble d'une gamme. Grâce aux nomenclatures de fabrication présentées sous forme d'arborescence, vous identifiez immédiatement la composition d'un produit et le stock disponible par composant, pour piloter les réapprovisionnements.

## ► GESTION DES NUMÉROS DE SÉRIE ET DES LOTS

**Quelle est l'origine d'un composant ou d'une matière ? Comment s'assurer de sortir du stock les articles les plus anciens ?**

Gestion Commerciale 100 pour l'Industrie propose des fonctions de fabrication et de traçabilité d'articles identifiés par un numéro de série (ex: des machines) ou de lot (dans le textile, etc.) avec la prise en compte de dates de fabrication et de dates de péremption (produits alimentaires).

Simulation fabrication : MOBWAC01 Montre BW - Homme - Bloc Acier

Période de 010305 à 310305 Nb jours: 31 Quantité fabricable: 0.00

Nomenclature	Référence	Désignation	Qté nome.	Type Qté	Qté néce.	Stock rest.	Stock à t.	Etat sto.	Qté manquante
X1MECANISME		Mécanisme pour Montre BW	1,00		35,00	54,00	54,00	●	
X1CADRAN		Cadrans pour montre BW	1,00		35,00	74,00	74,00	●	
X1BLOCAC		Bloc acier pour montre BW	1,00		35,00	24,00	24,00	▲	11,00
X1COURAC		Couronne Acier - Montre BW/Bloc...	1,00		35,00	20,00	20,00	▲	15,00
X1GLACE		Glace Saphir pour Montre BW	1,00		35,00	80,00	80,00	●	
X1BRACAC		Bracelet acier pour montres BW	1,00		35,00	35,00	35,00	●	
X1BRACBAR		Barrette pour Bracelet montre BW	2,00		70,00	24,00	24,00	▲	46,00

## ► GESTION DES LIVRAISONS

**Quelles sont les commandes à livrer ? Suivant quelles priorités ?**

Gestion Commerciale 100 pour l'Industrie permet d'organiser la livraison en fonction des critères de l'entreprise ou des commandes des clients. Elle fournit au responsable des ventes comme au magasinier une parfaite connaissance des commandes livrables, partiellement livrables ou non livrables (en cas de

Visualisation des commandes à préparer

N° BC	Référence	Désignation	Quantité	Qté prépa.	Qté livrable	Date de l.	Stock rest.	P	Livrable
BC00002	36BAC2	Balivage	2,00	2,00	2,00		2,00	1	●
BC00004	36BAC2	Balivage	2,00	2,00	2,00		4,00	2	●
BC00002	BAAR01	Bague Ar.	100,00	100,00	100,00		12,00	1	●
BC00002	BAAR01	Bague Ar.	2,00	2,00	2,00		42,00	1	●
BC00004	BAAR01	Bague Ar.	1,00	1,00	1,00		41,00	2	●
BC00002	CHORFA	Chaîne f.	12,00	12,00	12,00		34,00	1	●
BC00004	CHORFA	Chaîne f.	16,00	16,00	16,00		22,00	2	●

rupture de stock par exemple). Pour les manutentionnaires, la préparation des commandes, le prélèvement des articles, leur situation dans le dépôt et leur emballage sont optimisés.

- Préparation et validation des **bons de livraison**.
- Gestion des **priorités de livraison**.
- **Picking** (prélèvement du stock) et **Packing** (colis et étiquetage).

Fiche nomenclature : MOBWAC01 Montre BW - Homme - Bloc Acier

Référence: MOBWAC01 Coût global unitaire: 180,51

Type de nomenclature: Fabrication Quantité économique: 10

Composition: Gamme opérateur

Composition de la gamme opérateur pour 1 composant(s) fabriqué(s)

N° opération	Ressource	Description	Type	Temps total	Coût total	Std
005	ETABU01	Etabli horloge...		35	6,59	
005	HOR01	Jacques Haidet Préparation, collecte et contrôle des com...		10	10,00	
010	HOR01	Jacques Haidet Fixer cadran au mécanisme via vis du ca...		10	10,00	
030	HOR01	Jacques Haidet Montage du bracelet: Placer barrette à f...		5	5,00	
040	ETANCO1	Contrôle étan... Contrôle étanchéité pièce réalisée		10	2,50	
050	GRAV01	Machine à gra... Gravure du N° sur lunette		7	5,37	
060	FIND1	Aline Ecilas Nettoyage et mise sous conditionnement		10	5,83	
Total MOBWAC01				57	55,29	

*Le simulateur de fabrication calcule automatiquement le nombre de produits réellement fabricables en fonction des ressources disponibles.*



## ► GESTION DES NOMENCLATURES ET DES GAMMES OPÉRATOIRES

**Comment optimiser l'utilisation de mes ressources humaines et techniques ? Quels sont les produits fabriqués impactés par un problème technique sur une machine ?**

Gestion Commerciale 100 pour l'Industrie propose au bureau d'études et au responsable de fabrication des fonctions évoluées :

- **Gestion des ressources**: machines, outils, main d'œuvre.
- **Nomenclatures** : gestion des composants et des composés.
- **Gammes opératoires** : définition des opérations et des ressources du process de fabrication par ordre de mise en œuvre.

## ► GESTION DES STOCKS ET DES ENTREPÔTS

**Quelle est la valeur de mon stock dans mes dépôts ?**

Gestion Commerciale 100 pour l'Industrie met en œuvre cinq méthodes différentes de suivi des stocks :

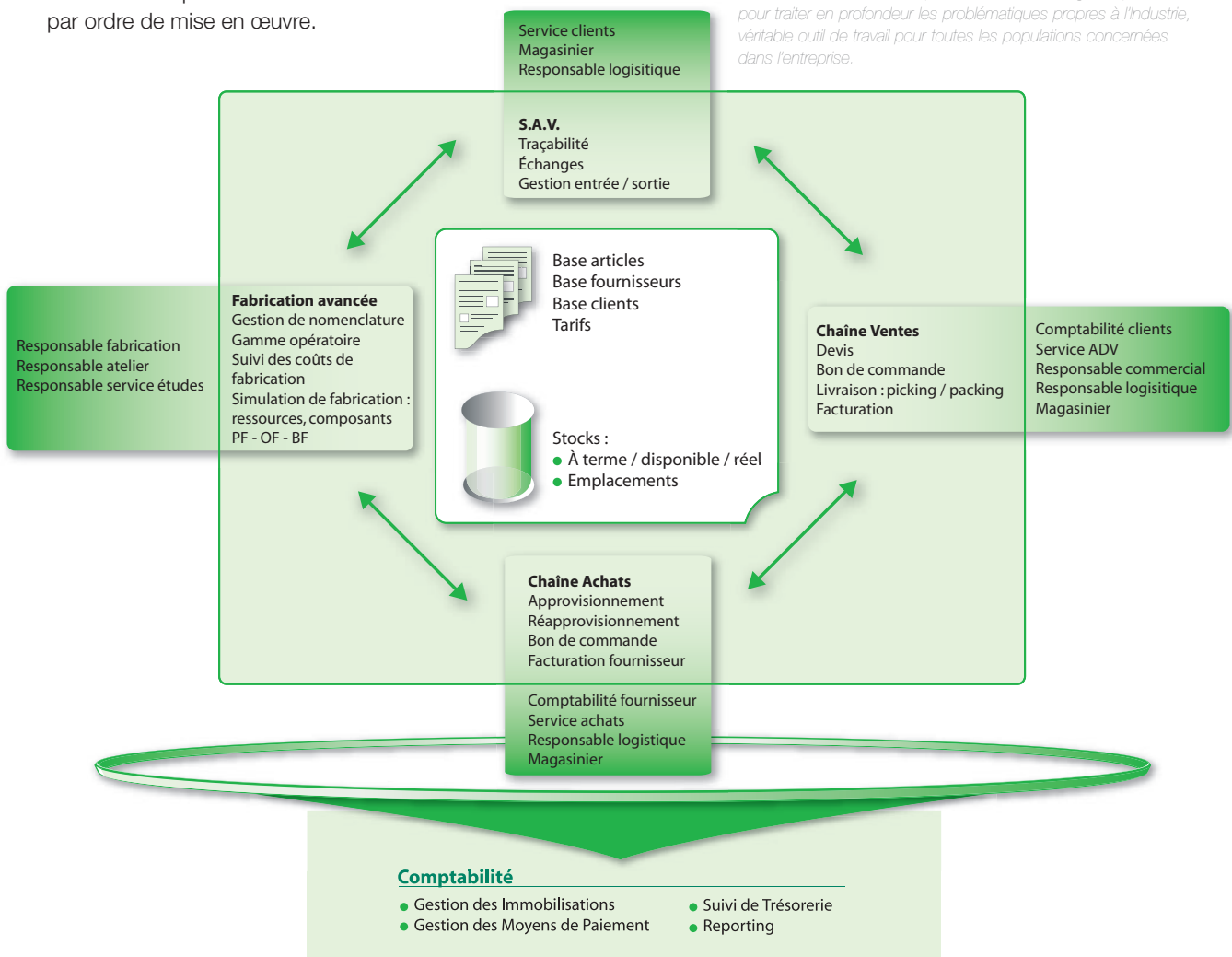
- **CMUP** (Coût moyen unitaire pondéré) ;
- **FIFO** (premier entré, premier sorti) ;
- **LIFO** (dernier entré, premier sorti) ;
- **Sérialisé** (identifié par un numéro de série ou de lot) ;
- **Géré par lot** (chaque entrée et sortie de stock est rattachée à un numéro de lot).

Avec Gestion Commerciale 100 pour l'Industrie, vous appliquez au choix trois méthodes de traitement automatisé des indisponibilités de stock :

- **Substitution** par un autre article ;
- **Commande fournisseur** (contre-marque, réapprovisionnement) ;
- **Mise en reliquat** et livraison partielle.

Gestion Commerciale 100 pour l'Industrie permet la visualisation du stock par article, par gamme, et par dépôt. La définition d'un stock mini, maxi et la gestion de l'emplacement des articles dans vos dépôts contribuent à simplifier vos problématiques de logistique.

*Gestion Commerciale 100 pour l'Industrie : un logiciel optimisé pour traiter en profondeur les problématiques propres à l'Industrie, véritable outil de travail pour toutes les populations concernées dans l'entreprise.*





# Abiotec : Du négoce à l'industrie il n'y a qu'un pas avec Gestion commerciale 100 pour l'industrie

Société spécialisée dans la fabrication de stérilisateurs d'eau à la demande, Abiotec est le fournisseur de grands comptes tels que Nestlé, Kodak ou encore les laboratoires Roche. Avec un équipement informatique et un logiciel de facturation vieillissants, la société décide de moderniser son système de gestion. **Gestion Commerciale 100 pour l'Industrie de Sage s'impose comme la solution idéale.**

Pierre Sachoux, co-gérant de la société, revient sur les motivations de son choix.

### ► AMÉLIORER LE PILOTAGE DE L'ENTREPRISE, PERFECTIONNER LA PARTIE COMMERCIALE

Les enjeux du renouvellement de l'équipement informatique étaient multiples mais bien définis. Plusieurs objectifs étaient essentiels :

- se doter d'une gestion des stocks de plus de 80 pièces **en temps réel**,
- **améliorer la gestion** de la fabrication, la traçabilité des pièces et le Service Après-Vente,
- **disposer d'outils de pilotage fiables**, issus d'une base de données unique entre la comptabilité et la gestion commerciale.

### ► LES MOTIVATIONS DU CHOIX : COUVERTURE FONCTIONNELLE, QUALITÉ, FIABILITÉ

De nombreuses propositions sont faites pour répondre à l'appel d'offres d'Abiotec. "La Gestion Commerciale 100 pour l'Industrie est le système le plus complet avec, d'une part, les

*fonctions de gestion des stocks qui me permettent d'établir la traçabilité des pièces et, d'autre part, la mise en place d'un réel Service Après-Vente. Nous faisons de l'assemblage sur certaines machines dont nous assurons la garantie. Lorsqu'on nous retourne une machine et que nous devons remplacer les pièces, la traçabilité de ces pièces est primordiale, tant pour suivre une réparation que pour un échange",* précise M. Sachoux.

La qualité et la fiabilité du traitement des informations font aussi pencher la balance vers Gestion Commerciale 100 pour l'Industrie de Sage : "La centralisation des données entre la Comptabilité et la Gestion Commerciale est aussi le point d'amélioration de notre gestion. La diminution des erreurs humaines et l'amélioration des tableaux de reporting sont la clé de voûte de la mise en place d'un système performant... Gestion Commerciale 100 pour l'Industrie répond aussi à ces problématiques", conclut le gérant. ■



*Abiotec a trouvé dans Gestion Commerciale 100 pour l'Industrie la solution la plus complète pour répondre à ses attentes, notamment produire en petite et moyenne série, à la commande ou en stock.*



Pour aller toujours plus en profondeur dans la prise en compte des spécificités propres à chaque entreprise industrielle, Sage développe des solutions et des services pour accompagner efficacement les différents utilisateurs de l'entreprise dans la gestion quotidienne de leur activité.

Dans cette optique, Sage met à disposition des PMI **une gamme complète de logiciels de gestion** : Gestion des Immobilisations pour gérer l'amortissement des outils de fabrication de l'entreprise, Gestion de la Comptabilité et des Moyens de Paiement et Suivi de Trésorerie.

En complément de son logiciel Paie 100, Sage lance un nouveau service, Sage Légi'Conventions, dont le principe est d'informer par e-mail le responsable RH des évolutions de sa convention collective et de lui fournir le plan de paie associé.

## Nouveau

### Automatisez votre veille sociale avec Paie 100 et Sage-Légi'Conventions

Sage Légi'Conventions est un service qui s'adresse aux responsables Paie et aux services RH et qui comprend :

- un plan de paie décliné par convention collective avec un jeu d'essai, un Plan de Paie Sage (PPS) et une documentation,
- des alertes e-mail informant en temps réel des évolutions de la convention collective de l'entreprise.

Les spécificités d'une convention collective peuvent être, entre autres, certaines primes et indemnités, les salaires minima par catégories, la gestion du remplacement et les mutations temporaires, la prime d'ancienneté, les primes de licenciement et de départ en retraite, les calculs de congés et de jours fériés, les majorations liées aux heures supplémentaires, les maintiens de salaire pour maternité, maladie et accident du travail, les périodes d'essai et préavis...

Pour le secteur de l'Industrie, Sage met à disposition son service Légi'Conventions sur plus de 60 conventions collectives : Bâtiment et Travaux publics, Bois et Scierie, Menuiserie, Charpentes, Quincaillerie, Métallurgie, Chimie, Plasturgie, Pharmacie, Transport, Papiers, Cartons, Papeterie, Presse, Bijouterie, Habillement, Textile, Ameublement, Boulangerie, Pâtisserie Industrielle...





Sage France  
10, rue Fructidor - 75834 Paris Cedex 17  
Tél.-: 0825 825-603 - Fax-: 0825 825-604  
Internet-: [www.sage.fr](http://www.sage.fr)