从痛点到亮点的实干家：
温氏集团统一通信与协作的企业竞争力

合作伙伴：广州华港信息技术有限公司
合作伙伴联系人：高永舜
业务热线：400-616-0775
公司网站：www.cn-hk.cn

业务挑战

随着农产消费市场规模的扩大，当前我国智慧农业的发展需要一批能够具备优质信息化技术的企业，与此同时，“应用先行，成本并行”的推进思路也是所有产业参与者们深耕行业应用的智慧牵引。

成本是企业沟通的关键

而如何在自身业务中融入TCO优化，尤其是在统一通信技术中占得先机？广东温氏食品集团有限公司（简称广东温氏）有着从“痛点”到“亮点”的体会。

事实上，对于企业市场通信环境，作为广东龙头畜牧企业集团的温氏总结：首先，面对业务沟通，无论是销售层面或是在生产层面，企业必须具备灵活和快速响应的能力。

其次在通信架构层面，其意义甚至主宰一个企业在高速发展环境下的竞争力，实际上，沟通上的投入往往是企业最大的成本。

稳抓企业通信部署思路

据了解，有着年营业额350亿元以上的温氏集团，在发展初期就已在全国拥有46个办事处,日常有超过30个办事处需要同时会议。各地分公司的每周例会皆需要通过电话会议实现，而在传统模式下，语音通讯成本高，接入慢，网络上下行不对称，速率低，无固定IP，会议与培训需求收到较大限制。

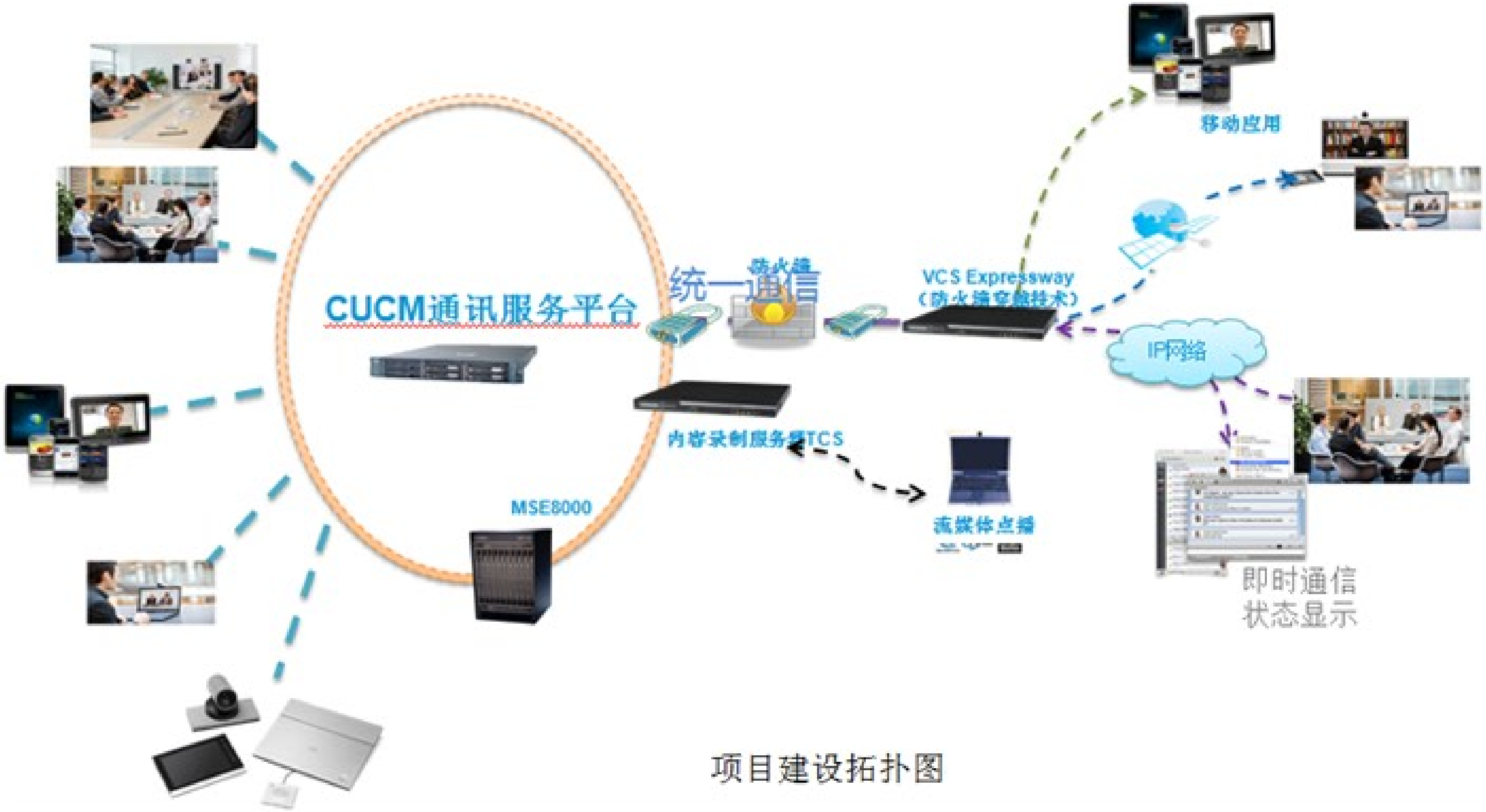
客户需求赫然纸上，那么痛点如何解决？广州华港信息技术有限公司所负责实施的视频通信系统完美实现了温氏集团的通信需求。该系统集成思科MSE8000方案引擎、BE6000---统一通讯平台、内容录制服务器TCS、主分会场终端SX20、Jabber软件终端等产品技术，在稳定性、扩展性、灵活性上凸显了极其高效而出色的表现力。

例如在企业内部沟通形成了随时随地的机动交流，特别是在移动端，各种终端设备可在第一时间加入到会议、培训活动中，使得温氏集团运营效率得到大幅提升。而统一通讯客户端Jabber则承担了更多用户协作的处理工作,例如进行视频呼叫,得到同事面对面的协作.文件传输,文字沟通等，立体化办公形态业已形成。

华港信息的方案亮点以思科CUCM方案

中为基础，通过种类丰富的服务应用、设备集成向企业用户提供所需的实时协作工具，完美地将桌面应用、视频沟通到协作处理等企业通信应用扩展至各类终端设备上。

华港信息稳稳地抓住用户部署思路，强调企业用户可以在任何时间、任何地点使用便捷的、按需提供的视频通信，迎合了当前企业在通信应用中的实用性、成本优化、集成便捷的方案特点，自身在方案集成能力上也得到进一步提升，此项目也为华南区统一通信及expressway防火墙穿越技术的推广奠定了信心.为合作伙伴提供了一个具有标杆意义的案例。



项目建设拓扑图

华港信息技术有限公司背景资料

华港信息技术有限公司作为思科核心合作伙伴一直致力于音视频产品的市场应用和智能化产品集成。业务以高清晰音频视频UC为主，整合IP通信网络业务，为各级用户提供优质的一体化解决方案和产品。

思科与华港共同建设的位于广州市萝岗区科学城总部经济区的合作伙伴演示中心PBC，也是思科与合作伙伴在广州首家演示中心旗舰店，演示中心具备向思科用户完整展示思科先进的安全网络、便捷的音视频协作、强大而全球性的云服务等思科能力。

登录这里，立即预约体验中心

© 2013 Cisco and/or its affiliates. All right reserved. Cisco and the Cisco logo are trademarks or registered trademarks of Cisco and/or its affiliates in the U.S. and other countries. To view a list of Cisco trademarks, go to this URL: www.cisco.com/go/trademarks.Third party trademarks mentioned are the property of their respective owners. The use of the word partner does not imply a partnership relationship between Cisco and any other company.